|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Wyższa Szkoła Biznesu w Dąbrowie Górniczej** | | | | | | | | | | |
| **Kierunek studiów: Ekonomia** | | | | | | | | | | |
| **Moduł / przedmiot: Bankowość i ubezpieczenia/Ubezpieczenia majątkowe i osobowe** | | | | | | | | | | |
| **Profil kształcenia: praktyczny** | | | | | | | | | | |
| **Poziom kształcenia: studia I stopnia** | | | | | | | | | | |
| **Liczba godzin w semestrze** | | 1 | | | | 2 | | | 3 | |
| I | | II | | III | IV | | **V** | VI |
| **Studia stacjonarne**  (w/ćw/lab/pr/e)\* | |  | |  | |  |  | | **14w/12ćw** |  |
| **Studia niestacjonarne**  (w/ćw/lab/pr/e) | |  | |  | |  |  | | **14w/12ćw** |  |
| **WYKŁADOWCA** | | Mgr Agnieszka Jangrot | | | | | | | | |
| **FORMA ZAJĘĆ** | | Wykład, ćwiczenia | | | | | | | | |
| **CELE PRZEDMIOTU** | | * Przedstawienie mechanizmów rynku ubezpieczeniowego * Przekazanie podstaw wiedzy o ubezpieczeniach majątkowych i osobowych pozwalających na aktywne włączenie ubezpieczeń do procesu zarządzania przedsiębiorstwem. | | | | | | | | |
| **Efekt przedmiotowy** | **Odniesienie do efektów** | | | | **Opis efektów kształcenia** | | | **Sposób weryfikacji efektu** | | |
| kierunkowych | | obszarowych | | Wiedza | | | | | |
| BiU\_W01  BiU\_W04  BiU\_W05 | E\_W03  E\_W04  E\_W07 | | S1P\_W02  S1P\_W03  S1P\_W05  S1P\_W04  S1P\_W09 | | znajomość uwarunkowań prawnych ubezpieczeń, | | | * dyskusja i pytania w trakcie wykładu, * test zawierający pytania otwarte, zadania oraz test wyboru i uzupełnień | | |
| BiU\_W01  BiU\_W04  BiU\_W05 | E\_W03  E\_W04  E\_W07 | | S1P\_W02  S1P\_W03  S1P\_W05  S1P\_W04  S1P\_W09 | | wiedza o produktach funkcjonujących na polskim rynku ubezpieczeń, | | | * dyskusja i pytania w trakcie wykładu, * test zawierający pytania otwarte, zadania oraz test wyboru i uzupełnień | | |
| BiU\_W01  BiU\_W04  BiU\_W05 | E\_W03  E\_W04  E\_W07 | | S1P\_W02  S1P\_W03  S1P\_W05  S1P\_W04  S1P\_W09 | | znajomość zasad funkcjonowania umów ubezpieczenia | | | * dyskusja i pytania w trakcie wykładu, * test zawierający pytania otwarte, zadania oraz test wyboru i uzupełnień | | |
| BiU\_W01  BiU\_W04  BiU\_W05 | E\_W03  E\_W04  E\_W07 | | S1P\_W02  S1P\_W03  S1P\_W05  S1P\_W04  S1P\_W09 | | znajomość specyfiki polskiego rynku ubezpieczeń i reasekuracji | | | * dyskusja i pytania w trakcie wykładu, * test zawierający pytania otwarte, zadania oraz test wyboru i uzupełnień | | |
| Umiejętności | | | | | | | | | | |
| BiU\_U05 | E\_U06  E\_U10  E\_U19 | | S1P\_U03  S1P\_U06 | | umiejętność wstępnej oceny ryzyka ubezpieczonego zdarzenia | | | * dyskusja i pytania w trakcie wykładu, * ocena projektu i jego prezentacji | | |
| BiU\_U05 | E\_U06  E\_U10  E\_U19 | | S1P\_U03  S1P\_U06 | | zdolność wyboru produktów ubezpieczeniowych, które zapewnią adekwatną ochronę ubezpieczeniową | | | * dyskusja i pytania w trakcie wykładu, * ocena projektu i jego prezentacji | | |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Kompetencje społeczne | | | | | | |
| BiU\_K01  BiU\_K02 | E\_K03  E\_K04 | | S1P\_K03 S1P\_K04 | sprawne poruszanie się po rynku ubezpieczeń i współpraca z jego graczami, | | * ocena postaw studenta podczas analizy i rozwiązywania konkretnych problemów praktycznych w ramach oceny projektu i podczas wykładu |
| BiU\_K01  BiU\_K02 | E\_K03  E\_K04 | | S1P\_K03 S1P\_K04 | świadomość własnej wiedzy i umiejętności i posiada potrzebę ciągłego samokształcenia, | | * ocena postaw studenta podczas analizy i rozwiązywania konkretnych problemów praktycznych w ramach oceny projektu i podczas wykładu |
| BiU\_K01  BiU\_K02 | E\_K03  E\_K04 | | S1P\_K03 S1P\_K04 | umiejętność wykorzystania swojej wiedzy do oceny działania firmy ubezpieczeniowej oraz etyki działalności jej przedstawicieli | | * ocena postaw studenta podczas analizy i rozwiązywania konkretnych problemów praktycznych w ramach oceny projektu i podczas wykładu |
| **Nakład pracy studenta (w godzinach dydaktycznych 1h dyd.=45 minut)\*\*** | | | | | | |
| **Stacjonarne**  udział w wykładach = 14h  udział w ćwiczeniach = 12h  przygotowanie do ćwiczeń = 30h  przygotowanie do wykładu = 32h  przygotowanie do egzaminu/zaliczenia = 24h  realizacja zadań projektowych =  e-learning =  zaliczenie/egzamin = 2h  inne (określ jakie) =  **RAZEM:114h**  **Liczba punktów ECTS:4,5**  **w tym w ramach zajęć praktycznych:2,5** | | | | | **Niestacjonarne**  udział w wykładach = 14h  udział w ćwiczeniach = 12h  przygotowanie do ćwiczeń = 30h  przygotowanie do wykładu = 32h  przygotowanie do egzaminu/zaliczenia = 24h  realizacja zadań projektowych =  e-learning =  zaliczenie/egzamin = 2h  inne (określ jakie) =  **RAZEM:114h**  **Liczba punktów ECTS:4,5**  **w tym w ramach zajęć praktycznych:2,5** | |
| **WARUNKI WSTĘPNE** | | wiedza z zakresu postaw prawa | | | | |
| **TREŚCI PRZEDMIOTU**  **(**z podziałem na  zajęcia w formie bezpośredniej i e-learning) | | Podstawy prawne dotyczące działalności ubezpieczeniowej.  Podstawowe pojęcia związane z obsługą ubezpieczeń gospodarczych.  Podstawowe produkty na polskim rynku   1. ubezpieczenia majątkowe: ubezpieczenia obowiązkowe, ubezpieczenia komunikacyjne, od ognia, od kradzieży, utraty zysku, transportowe, finansowe, 2. ubezpieczenia osobowe: ubezpieczenia na życie,   Ubezpieczenia nietypowe (inne): ryzyk bankowych, *Directors&Officers*, *product recall*, ubezpieczenie ochrony prawnej.  Polski rynek ubezpieczeniowy i reasekuracyjny - podmioty obecne na rynku, ich zadania i uprawnienia. | | | | |
| **LITERATURA**  **OBOWIĄZKOWA** | | * Jedynak P., Ubezpieczenia gospodarcze. Wybrane elementy teorii i praktyki, Księgarnia Akademicka, Kraków 2003. * Michalski T. (red.), Ubezpieczenia gospodarcze w Polsce i w Unii Europejskiej, Difin, Warszawa 2001 * Monkiewicz J.(red.), Podstawy ubezpieczeń. Tom II – produkty. Poltext, Warszawa 2001. * Wierzbicka E.(red.), Ubezpieczenia non – life, CeDeWu.pl, Wydawnictwo Fachowe, Warszawa 2010, | | | | |
| **LITERATURA**  **UZUPEŁNIAJĄCA** | | * Kowalewski E., Umowa ubezpieczenia, Oficyna Wydawnicza Branta, Bydgoszcz – Toruń 2002. * Monkiewicz J.(red.), Podstawy ubezpieczeń. Tom III – przedsiębiorstwo. Poltext, Warszawa 2003. | | | | |
| **METODY NAUCZANIA**  **(**z podziałem na  zajęcia w formie bezpośredniej i e-learning) | | Prezentacja prowadzącego przy wykorzystaniu programu Power Point, dyskusja związana z przedmiotem wykładu i projektu, analiza przypadków. | | | | |
| **POMOCE NAUKOWE** | | Rzutnik multimedialny, komputer osobisty, oprogramowanie: Power Point, Excell. | | | | |
| **PROJEKT**  **(o ile jest realizowany w ramach modułu zajęć)** | | Nie dotyczy | | | | |
| **SPOSÓB ZALICZENIA** | | Wykład: egzamin  ćwiczenia: zaliczenie z oceną | | | | |
| **FORMA I WARUNKI ZALICZENIA** | | Egzamin z wykładu: test mieszany (jednokrotnego wyboru, pytania otwarte, zadanie),  zaliczenie na ocenę oraz ocena projektu,  warunkiem uzyskania zaliczenia jest zdobycie pozytywnej oceny ze wszystkich form zaliczenia przewidzianych w programie zajęć z uwzględnieniem kryteriów ilościowych oceniania określonych w Ramowym Systemie Ocen Studentów w Wyższej Szkole Biznesu w Dąbrowie Górniczej | | | | |