

AKADEMIA WSB WZ CIESZYN				
Kierunek studiów: ZARZĄDZANIE				
Przedmiot: Umowy w działalności gospodarczej – warsztaty praktyczne				
Profil kształcenia: PRAKTYCZNY				
Poziom kształcenia: studia II stopnia				
Liczba godzin w semestrze	1		2	
	I	II	III	IV
Studia stacjonarne (w/ćw/lab/pr/e)	16ćw/30pr			
Studia niestacjonarne (w/ćw/lab/pr/e)	10ćw/30pr			
WYKŁADOWCA				
FORMA ZAJĘĆ	Ćwiczenia, projekt			
CELE PRZEDMIOTU	Celem przedmiotu jest: dostarczenie pogłębionej wiedzy z zakresu umów handlowych, w tym podstawowych klauzul umownych oraz zasad odpowiedzialności z tytułu działalności gospodarczej			
Odniesienie do efektów uczenia się		Opis efektów uczenia się		Sposób weryfikacji efektu uczenia się
Efekt kierunkowy	PRK			
WIEDZA				
Z2_W14	P7S_WK	rozpoznaje i identyfikuje różnorakie aspekty prawa handlowego oraz prawa umów handlowych		Zaliczenie pisemne
Z2_W14	P7S_WK	identyfikuje podstawowe zasady prawne w odniesieniu do prawa umów handlowych		Zaliczenie pisemne
UMIEJĘTNOŚCI				
Z2_U05	P7S_UW	potrafi samodzielnie interpretować wybrane akty prawne		Ćwiczenia realizowane w trakcie zajęć
Z2_U05	P7S_UW	potrafi samodzielnie odszukać podstawę prawną dla rozwiązania oraz zinterpretowania konkretnego problemu zakresu umów prawa handlowego		Ćwiczenia realizowane w trakcie zajęć
KOMPETENCJE SPOŁECZNE				
Z2_K01	P7S_KK	jest świadomy konieczności stałego uaktualniania wiedzy, zachowuje krytycyzm i skłonność do weryfikowania pozyskiwanych informacji		Rozmowa
Nakład pracy studenta (w godzinach dydaktycznych 1h dyd.=45 minut)**				
Stacjonarne udział w wykładach = udział w ćwiczeniach = 16 przygotowanie do ćwiczeń = 4 (np. Interpretacja aktów prawnych wskazanych przez Prowadzącego) przygotowanie do wykładu = przygotowanie do zaliczenia/egzaminu = 20 realizacja zadań projektowych = 30 e-learning = zaliczenie/egzamin =2 inne (konsultacja) = 3 RAZEM:75		Niestacjonarne udział w wykładach = udział w ćwiczeniach = 10 przygotowanie do ćwiczeń = 10 (np. Interpretacja aktów prawnych wskazanych przez Prowadzącego) przygotowanie do wykładu = przygotowanie do zaliczenia/egzaminu = 20 realizacja zadań projektowych = 30 e-learning = zaliczenie/egzamin = 2 inne (konsultacje) = 3 RAZEM:75		

Liczba punktów ECTS: 3 w tym w ramach zajęć kształtujących umiejętności praktyczne: 3	Liczba punktów ECTS:3 w tym w ramach zajęć kształtujących umiejętności praktyczne:3
WARUNKI WSTĘPNE	Znajomość podstaw prawa
TREŚCI PRZEDMIOTU	<p>Treści realizowane w formie bezpośredniej:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pojęcie obrotu gospodarczego oraz czynności prawnych w obrocie gospodarczym, • Klasyfikacja umów w obrocie gospodarczym, • Przedstawicielstwo – pełnomocnictwo, prokura, • Wiadomości ogólne dotyczące spółek prawa handlowego, sposób reprezentacji, • Wiadomości podstawowe dotyczące CEiDG i KRS- umiejętność wyszukiwania informacji o podmiotach gospodarczych, analiza formularzy rejestrowych • Pojęcia: osoba fizyczna, osoba prawna, ułamna osoba prawna, konsument, przedsiębiorca, przedsiębiorstwo, firma, • Zawarcie, zmiana, wykonanie umów w obrocie gospodarczym • Zabezpieczenia wierzytelności umownych, funkcja kar umownych oraz odsetki w praktyce – praktyczna umiejętność sporządzania wybranych elementów umowy z uwzględnieniem interesów stron • Odpowiedzialność z umów w obrocie gospodarczym w praktyce • Umowy w obrocie towarowym - budowlanych – sporządzenie projektu wybranej umowy na przykładzie umowy spedycji z omówieniem jej poszczególnych elementów • Umowy bankowe i zbliżone (umowa rachunku bankowego, umowa kredytu, umowa pożyczki, umowa leasingu) • Umowy w zakresie inwestycji budowlanych – sporządzenie projektu wybranej umowy na przykładzie umowy o roboty budowlane z omówieniem jej poszczególnych elementów • Umowy o pośrednictwo gospodarcze, <p>Treści realizowane w formie e-learning: Nie dotyczy</p>
LITERATURA OBOWIĄZKOWA	<ul style="list-style-type: none"> • A. Kidyba, Prawo handlowe, C.H. Beck, Warszawa 2019 • B. Gnela, Prawo handlowe dla ekonomistów, Wolters Kluwer, Warszawa 2019
LITERATURA UZUPEŁNIAJĄCA	<ul style="list-style-type: none"> • Umowy w obrocie gospodarczym red.naukowa Andrzej Koch Jacek Napierała Wolters Kluwer 2019 • Prawo spółek handlowych -praca zbiorowa redakcja naukowa Andrzej Koch,Jacek Napierała podręcznik akademicki Wolters Kluwer stan prawny 1.09.2019 • Hubert Kruk, Maciej Oczkowski, Michał Pyka Prawo gospodarcze prywatne wydawnictwo C.H.Beck 2020 • Twigg-Flesner, Christian. (2007). Standard Terms in International Commercial Law - The Example of Documentary Credits. https://www.researchgate.net/publication/228224788_Standard_Terms_in_International_Commercial_Law_-_The_Example_of_Documentary_Credits
METODY NAUCZANIA	<p>W formie bezpośredniej:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ćwiczenia, dyskusja, projekt <p>W formie e-learning: Nie dotyczy</p>
POMOCE NAUKOWE	Wybrane akty prawne

PROJEKT (o ile jest realizowany w ramach modułu zajęć)	Cel projektu: Zdobyć praktycznej wiedzy w zakresie przygotowania i interpretacji umów handlowych Temat projektu: Przygotowanie i prezentacja wybranej umowy handlowej Forma projektu: Prezentacja
FORMA I WARUNKI ZALICZENIA	<ul style="list-style-type: none">• Zaliczenie pisemne w oparciu o przedstawiony projekt wybranej umowy handlowej.